



Alicia Castagna
María Fernanda Ghilardi
Lidia Romero
Eleonora Scagliotti
María Alejandra Yoya
María Lidia Woelflin (Directora)
Instituto de Investigaciones Económicas, Escuela de Economía

EL NIVEL DE ACTIVIDAD EN ROSARIO Y SU REGIÓN EN 1999: UN ANÁLISIS A TRAVÉS DE LA EVOLUCIÓN DEL PBG¹

1. INTRODUCCIÓN

Uno de los beneficios de contar con una herramienta como el PBG es poder explicar el comportamiento de la actividad económica de una región y analizar la evolución que han experimentados los distintos sectores en forma individual.

En este sentido el objetivo de este trabajo es analizar la evolución de la actividad económica en Rosario y el Gran Rosario durante 1999, el primer año de una recesión que se ha ido profundizando cada vez más debido, fundamentalmente, a la falta de recuperación de la inversión y a la marcada discrecionalidad de la política fiscal que culminó con el cierre de los mercados internacionales de crédito en el 2001.

Para la estimación se utilizó la metodología aplicada para la serie 1993-97, realizada por el equipo del Instituto de Investigaciones Económicas en el Proyecto "Metodología y Cálculo del PBG de Rosario y su Región" (Proy. BID 802/OC-AR-PICT N° 02-00000-02282) financiado por la Agencia Nacional de Promoción Científica y Tecnológica; pero cabe aclarar, que la misma es objeto de pequeñas modificaciones periódicas de acuerdo a la información que se va obteniendo. Así, en algunos casos, el contar con información más desagregada ha permitido perfeccionar el cálculo, como por ejemplo el producto del sector Transporte y la incorporación a partir de 1999 del valor agregado por las Administradoras de Fondos de Jubilaciones y Pensiones. Contrariamente, la no continuación de la publicación de los datos de depósitos y créditos bancarios por ciudad, hace que en este momento se esté estudiando la aplicación de otro indicador indirecto para la estimación del producto del sector financiero.

Para la estimación del VAB de las AFJP se recurrió a desagregar los datos a nivel provincial en base a la participación de la población del Aglomerado y Rosario en el total provincial, bajo el supuesto que los habitantes de la Región siguen las mismas pautas de comportamiento respecto a la elección del sistema jubilatorio que el resto de los habitantes de la provincia².

¹ Este trabajo forma parte del Proyecto 202 "Estimación del Producto Bruto Geográfico de Rosario y su Región", Cód. N° 19/E089, que dirige María Lidia Woelflin.

² Debido a que el valor que agrega este subsector de la Intermediación Financiera al Producto de Rosario es pequeño (menos del 1%) se optó por incorporarlo a partir de 1999, sin modificar la serie anterior.



La economía de Rosario y su región en estos últimos años no escapa al patrón de recesión e inflación del resto del país, y ha desembocado en problemas de desocupación, subocupación y baja de los salarios reales que agudizan los problemas sociales que se vienen profundizando desde la implementación de políticas neoliberales. Sin embargo, dado que los datos hasta ahora estimados no abarcan los últimos dos años, la crisis final de la convertibilidad y los acontecimientos postconvertibilidad no se encuentran reflejados en los mismos.

En el presente trabajo se hace un breve comentario de los acontecimientos económicos más importantes de la economía argentina durante 1999, así como del análisis de algunos agregados fundamentales; luego se describe lo acontecido en el área para después presentar el análisis de las estimaciones realizadas, las cuales son relacionadas a nivel total y sectorial con la serie de los años anteriores para ver la evolución. Por último se presentan las conclusiones obtenidas.

Es necesario aclarar que en este momento el equipo está realizando los cálculos correspondientes a los años 2000 y 2001, los cuales ya están estimados para algunas actividades, no obstante el problema metodológico descrito anteriormente, hace imposible su presentación en forma global.

2. ALGUNAS CONSIDERACIONES SOBRE LA ECONOMÍA ARGENTINA EN 1999

A nivel macroeconómico, los grandes agregados evolucionaron en forma positiva desde la implementación del Plan de Convertibilidad, lográndose altas tasas de crecimiento de la producción, del consumo y de la inversión. Sin embargo, las rigideces del modelo, los efectos adversos sobre la ocupación, la distribución de la renta y la pobreza, así como la fuerte dependencia respecto del ingreso de capitales internacionales y el notorio crecimiento de la deuda externa, le otorgaron a la economía una gran fragilidad a los shocks exógenos como ocurre durante el año 1999 a raíz de la devaluación de Brasil³. (Blanchard y Pérez Enri, 2000).

La evolución de la economía argentina en 1999, estuvo condicionada significativamente por dos factores: por un lado la devaluación del real y la crisis en Brasil, teniendo en cuenta que un 30,1% de nuestras exportaciones tenían como destino ese mercado, y por otro lado la incertidumbre del período previo a las elecciones presidenciales de octubre, que derivó en un aumento de la tasa de riesgo país en el tercer trimestre de ese año.

El PBI a precios de mercado del período analizado fue 3,4% menor en términos reales al de 1998, pero si se tiene en cuenta la evolución de los precios la caída del PIB nominal fue notablemente mayor, del orden del 5,2%. La inversión y las exportaciones registraron bajas del 12,7% y 10,8% respectivamente, en tanto el consumo privado tuvo una caída menor: 2,3%. Las importaciones por su parte, descendieron un 15,6%, mostrando caídas superiores en los rubros: piezas y accesorios y bienes intermedios.

³ Debe resaltarse que, ante una recesión causada por un shock externo, el gasto público, por la esencia misma de la convertibilidad, debía adecuarse a la recaudación impositiva que disminuye por el menor nivel de actividad; de reducirse el gasto público, se haría mayor la recesión "empujando" hacia un nuevo anillo recesivo. Por ello, las autoridades económicas decidieron mantener los déficits públicos previos a la recesión, financiándolos con endeudamiento externo. (Blanchard y Pérez Enri, 2000).



A pesar de la recesión, la economía no dejó de utilizar en forma significativa el ahorro externo, alcanzando el déficit en cuenta corriente un 4,3% del PIB.

La tasa de desempleo continuó en niveles extremadamente altos: en octubre de 1999 la medición de la EPH arrojó un nivel de desempleo del 13,8%, cuando un año atrás era del 12,4%.

Si se analiza brevemente lo ocurrido en los principales sectores de la economía se observa que⁴:

- ✓ La fuerte caída en los precios de los granos afectó significativamente el producto agrícola que, a valores corrientes, disminuyó un 21,4%, mientras valuado a precios de 1993 registra un pequeño aumento del 1,8%.
- ✓ El producto del sector industrial cayó un 7,7% en términos reales. De acuerdo al Estimador Mensual Industrial (EMI) del INDEC los sectores más afectados fueron automotores (-34,2%), neumáticos (-29,2%), metalmecánica (-25,8%), hilados de algodón (-18%), y acero crudo(-9,3%), que se encuentran significativamente asociados al mercado brasileño. Asimismo debemos mencionar que en noviembre de 1999 el EMI a nivel global mostraba el primer aumento interanual luego de 14 meses de caídas consecutivas, lo que sugería que a fines de 1999, una vez superada la transición política, comenzaban a aparecer algunos pequeños síntomas de recuperación.
- ✓ La construcción descendió en términos reales del 8,2% interanual, pero también aquí se observa que desde octubre el Indicador de la Actividad de la Construcción (ISAC) del INDEC comenzaba a mostrar variaciones interanuales levemente positivas.
- ✓ El comercio disminuyó el 7,2% en términos reales, y al igual que lo observado en otros sectores esa caída se ve amortiguada en el cuarto trimestre del año que muestra un crecimiento de algunos indicadores ligados al consumo como ventas de supermercados, de automotores y recaudación del IVA.
- ✓ El Indicador de consumo de servicios públicos tuvo una variación anual positiva del 4,3%, ello se refleja en sectores como Electricidad, Gas y Agua que mostró un crecimiento del 3,5%.
- ✓ El sector Transporte y Comunicaciones registró una caída del 1,2%, que se explica en parte por la disminución del volumen del comercio exterior.

En materia financiera el deterioro de indicadores clave en cuanto a la calificación crediticia del país se resume en el hecho que el déficit fiscal de 1999 se ubicó en 7,3 mil millones de pesos, 2,6% del PIB. El déficit fiscal consolidado incluyendo las jurisdicciones provinciales equivale a 4,2% del PIB. Esto ha determinado que la relación Deuda Pública/PIB haya seguido creciendo hasta ubicarse en el 49,4% del PIB. También si se computan los pasivos privados, ha crecido la relación Deuda Externa/Exportaciones hasta 6,2 años de exportaciones.

CUADRO 1
Principales indicadores económicos de Argentina. 1999

| | |
|--|---------|
| PIB corriente (millones de \$) | 283.260 |
| Variación % del PIB (precios constantes) | -3,4% |

⁴ En base a Informe Económico del Ministerio de Economía e Informe Mensual de Coyuntura al 21/12/99 de IERAL de Fundación Mediterránea.



| | |
|---|---------|
| Variación % del PIB (precios corrientes) | -5,2% |
| Consumo privado (precios constantes) | -2,3% |
| Inversión B.I.F. (precios constantes) | -12,7% |
| Exportaciones (precios corrientes) | -10,8% |
| Importaciones (precios corrientes) | -15,6% |
| Déficit en cuenta corriente (mill. U\$S) | -12,25% |
| Déficit en Cta. Cte como % PIB | 4,3% |
| Deuda externa pública y privada (mill. U\$S) | 144.784 |
| Deuda del Sector Público al 31-12-99 (mill. \$) | 121.877 |
| Déficit fiscal (millones \$) | -7.347 |
| Déficit fiscal como % del PIB | 2,6% |
| Riesgo soberano FRB (puntos básicos) | 589 |
| Desempleo (Onda Octubre) | 13,8% |

FUENTE: IIE en base a Informe Económico N° 33 y 37. Ministerio de Economía de la Nación.

Sintetizando, se puede decir que la recesión de 1999 probablemente ha sido desencadenada por factores exógenos como fueron una sucesión casi ininterrumpida de crisis internacionales que empezó en las economías asiáticas, luego Rusia y finalmente la devaluación del real brasileño. Sin embargo, ello dejó al descubierto importantes desequilibrios de la economía argentina, una situación fiscal muy débil, causa del elevado endeudamiento público, cada vez más difícil de financiar⁵.

En tanto, los efectos a nivel micro del cambio de escenario económico iniciado a comienzos de la década, puede sintetizarse en:

- Modificaciones significativas en los precios relativos básicos vinculados con las actividades productivas, tanto en el mercado de factores como en la relación de los precios entre bienes nacionales e importados. Esta alteración de la relación de precios, impacta a su vez en las actividades comerciales y de servicios, favoreciendo a estas últimas dado el carácter no transable de los mismos.
- La presión competitiva que supuso la apertura externa, no sólo introdujo nuevas tecnologías y productos, sino que también indujo cambios en el perfil de la demanda de los consumidores; produciéndose así una modificación de la estructura de los mercados de bienes intermedios y finales, con la aparición de nuevas actividades productivas y la desaparición de algunas de ellas.
- Redimensionamiento cualitativo y cuantitativo del tamaño del mercado doméstico interno a partir del proceso de integración del MERCOSUR junto con la introducción de nuevas modalidades de comercialización y distribución. Las compañías internacionales y los conglomerados nacionales modifican sus estrategias de inversión y de producción a fin de consolidar sus posiciones en las áreas donde tenían ventajas competitivas. Es importante destacar la radicación de firmas extranjeras, sea por inversión nueva o por adquisiciones y/o fusiones, que ampliaron la difusión de sistemas y prácticas organizativas industriales y comerciales relativamente nuevas en el contexto argentino.

⁵ Por otra parte los desaciertos de la nueva administración que para mejorar la solvencia, aumentó los impuestos en lugar de promover la recuperación económica terminó ahogando los incipientes signos de reactivación que mostraban algunos indicadores a fines de 1999.



3. LA SITUACIÓN DE ROSARIO Y EL AGLOMERADO

Los grandes cambios experimentados por la economía nacional durante los '90 y de los que Rosario y su Area no estuvieron ajenos, llevó a las empresas a vivir episodios de crisis y de reestructuración; muchas de ellas debieron adaptarse a las nuevas y desafiantes reglas de juego para poder sobrevivir.

Las empresas tuvieron dos caminos para su transformación: reestructuraciones ofensivas o comportamientos defensivos para lograr permanecer en el mercado.

Las **estrategias ofensivas** se caracterizan por modificaciones radicales en los procesos de inversión y difusión de cambios organizacionales, que permitirían a las firmas alcanzar niveles de productividad similares a los estándares internacionales. Por ejemplo, una importante empresa del sector alimentos, como parte de una estrategia de expansión hacia el MERCOSUR adquirió la totalidad del paquete accionario de una firma radicada en Uruguay.

Otras grandes empresas del Aglomerado han realizado inversiones con el objeto de ampliar su capacidad de producción, tal el caso de las plantas aceiteras ubicadas al norte de Rosario, que no sólo han invertido para aumentar la capacidad de procesamiento sino que también han construido nuevos muelles y puertos para el embarque de sus productos.

También han realizado importantes inversiones firmas dedicadas a la fabricación de motores y la elaboración de papel y pasta de papel.

Entre las estrategias adoptadas se observan también casos de **asociación o formación de alianzas**, con el objetivo de aprovechar ventajas comparativas, tales como las cadenas de distribución, transferencias de tecnología o bien joint-venture para la expansión de los negocios⁶.

Otra de las características de la reestructuración de las actividades productivas locales es el importante proceso de **fusiones y adquisiciones** de empresas en la Región. Es interesante observar estos fenómenos a la luz de los flujos de inversión que se dirigieron hacia el AGR o su detención –en el caso de los cierres de firmas-. El origen de los capitales, local o extrarregionales cobra mucha importancia a la hora de considerar los efectos que sobre la estructura productiva local, puedan tener las políticas y estrategias que lleguen a plantear las empresas.

Muchas fallaron en la definición de estrategias, la insistencia en conductas defensivas, no reconocer a tiempo las debilidades competitivas, unido a las fuertes restricciones crediticias que se impusieron luego del "efecto tequila", formaron un escenario donde les resultó difícil sobrevivir. Hacia mediados de los '90, los juicios por quiebras desbordaron los tribunales rosarinos, registrándose aumentos superiores al 50% respecto de los primeros años de la década.

⁶ Las empresas Sancor Cooperativas Unidas Ltda. y la Cooperativa de Tamberos de Rosario (Cotar) junto al Establecimiento San Marco SA (oriundo de la Prov. de Córdoba), conformaron una alianza, que incluye un acuerdo de cooperación industrial, comercialización de productos y transferencia de tecnología; aunque la firma de este convenio se realizó en fecha posterior al período analizado en el presente trabajo. También la fábrica de aceros Sipar S.A., con sede en Rosario y planta industrial en la localidad de Pérez selló un acuerdo de asociación con el grupo Gerdau, de Brasil. El convenio preveía un plan de inversiones para desarrollar el negocio siderúrgico desde la Argentina (La Capital, 19/05/98).



Una muestra de las limitaciones hacia las que conduce una excesiva orientación mercado internista es lo ocurrido con la industria carrocera, quizá una de las más afectadas durante el período.

En esta rama, la competencia de productos brasileños, fue imposible de soportar por parte de las firmas locales, quienes producían a precios más elevados que los internacionales y con escala de operaciones mucho menores que las de sus competidores brasileños. Algunas firmas dilataron la decisión del cierre, suspendiendo personal y produciendo muy por debajo de su capacidad instalada, pero finalmente, muy pocas lograron sobrevivir. Otro ejemplo, fue la industria de la biciparte, que no pudo competir con los productos importados⁷. El ingreso irrestricto de partes procedentes de India, Corea y China prácticamente colapsaron un sector industrial que en Rosario y su Zona, producían anualmente una importantísima cantidad de bicicletas (Ambito Financiero, 30/03/94). Al cierre o cambio de actividades en estas firmas, debe sumársele el efecto derrame hacia sus proveedores, quienes también se vieron obligados a desplazar sus actividades productivas.

Respecto de las **adquisiciones** de firmas locales, pueden citarse dos motivos por los cuales se transfiere la propiedad, una búsqueda de solución a los problemas económicos internos al optar por no reconvertirse o redefinir estrategias, o, habiendo hecho esto último las empresas se consideran incapaces de afrontar las inversiones y costos que implica tomar la iniciativa internamente.

Las adquisiciones pueden encuadrarse en dos tipos: *horizontales*, las firmas locales fueron compradas por empresas que pertenecen a la misma actividad y compiten entre sí por el market-share; y las *verticales*, es decir, la propiedad de empresas locales ha sido transferida a empresas que operan en diferentes fases del proceso productivo de una misma cadena.

Así, en la Región pueden citarse: Frimetal pasó a manos de Tecno Industrial SA, donde el interés del grupo comprador se centró no sólo en las operaciones industriales sino también en la red de comercialización que la adquirida poseía en el país (integración hacia adelante) (La Capital, 15/11/94). Porcelanas Verbano SA luego de estar inactiva, fue adquirida por Faiard Porcelanas SA de Portugal (La Capital, 16/06/95). Monroe FricRot pasó a ser controlada por la compañía Tenneco Auto (La Capital, 14/12/96). Massey Ferguson Argentina transfirió sus operaciones de distribución y comercialización de tractores en el país a la multinacional Agco Argentina (Ambito Financiero, 05/05/1998)⁸. Otras importantes firmas de la industria alimenticia también fueron objeto de este proceso, tal el caso de La Montevideana y del Frigorífico Swift, ambas fueron transformadas en unidades de negocios dentro de grandes multinacionales. Como puede verse, el origen de los capitales adquirentes es predominantemente internacional, fenómeno similar al ocurrido a nivel nacional.

La mayoría del paquete accionario de Rosario Refrescos SA⁹ fue adquirido por otra empresa embotelladora pasando a conformar una nueva sociedad que tenía como objeto no sólo la producción sino también la distribución en la zona litoral (La Capital, 13/08/95).

⁷ Actualmente con la devaluación y el cierre de la economía, esta industria está recuperando parte de su producción.

⁸ Esta empresa al año siguiente pidió su quiebra y se hallaba en concurso de acreedores desde 1995.

⁹ Esta empresa, en la actualidad, está cerrada.



Es interesante destacar que, aunque aisladamente, también se dio el proceso inverso, firmas que operan en el área de Rosario han proyectado sus actividades, adquiriendo horizontalmente empresas, tal el caso de la firma La Virgina que anexa a sus actividades la firma Cachamai de Villa Gobernador Gálvez (La Capital, 05/01/99).

Todos estos fenómenos implicaron que una gran parte de las empresas industriales con mayor participación en la generación de valor y puestos de trabajo en el sector manufacturero trasladaran sus centros de decisión fuera de la Región, proceso que ya se había iniciado años antes, de tal modo que las políticas que siguen las firmas están direccionadas desde el orden nacional o internacional –de cualquier modo externos al Aglomerado- y son parte integrante de la política global de las empresas.

El *comercio* es otro de los sectores que durante la pasada década experimentó un fuerte proceso de reestructuración, caracterizado por la concentración y la adquisición de firmas locales por capitales extrarregionales, en gran parte internacionales.

En Rosario, las actividades comerciales se identifican con el origen mismo de la ciudad. La existencia de cadenas comerciales no había tenido la fuerza suficiente como para superponerse a la lógica impuesta por la acumulación de pequeños comercios. En los últimos años han sido las Grandes Superficies (particularmente las dedicadas a la distribución de alimentos) junto a los centros comerciales, los que ponen en crisis la estructura tradicional del sector. Las nuevas tecnologías de comercialización de productos, centradas en la alta rotación de los stocks así como en la reducción de márgenes en función de los volúmenes de venta, configuran un entorno competitivo muy agresivo para el pequeño comerciante. (Raposo, I. y Romero, L., 1999).

El proceso que vivió el sector puede sintetizarse en:

- Arribo de grandes cadenas líderes a la Región, como consecuencias de estrategias implementadas a nivel nacional, que tratan de ganar posiciones en mercados no explotados antes que sus rivales. Estas radicaciones se ubicaron en lugares periféricos de la ciudad, orientados a captar el mercado regional, o bien por medio de la adquisición de firmas locales.
- Los grandes grupos locales implementaron estrategias defensivas tales como el repliegue sobre el centro urbano tradicional, abriendo nuevos locales o utilizando instalaciones existentes que permanecían sin uso por el cierre de otras firmas, y también la apertura de nuevas bocas en distintos centros del Aglomerado.
- Procesos de integración vertical hacia adelante por parte de firmas mayoristas hacia las minoristas, cumpliendo en grandes locales con ambas funciones.
- Formación de alianzas entre empresas, dando lugar a nuevas cadenas de comercialización que incorporan formas de organización y distribución similares a las de los hipermercados. Estas, incluyen firmas que actúan en forma individual con estrategias conjuntas o bien agrupadas bajo una misma razón social, tratan de lograr una determinada escala de operaciones –impuesta por las grandes superficies- sin la cual es imposible permanecer y competir.

En definitiva, el sector comercio, fundamentalmente el de alimentos y bebidas y artículos de limpieza y perfumería, se ha concentrado fuertemente en manos de negocios de capitales extrarregionales, dejando muy poco lugar a la competencia de los comercios de capitales locales. Es de hacer notar que el proceso de reestructuración también se produjo en la venta de electrodomésticos, muebles, textiles e indumentaria y calzado (Raposo y Romero, 1999).



Un proceso similar de concentración y desrregionalización se vivió en el *sector financiero*, que se agudizó luego del "efecto tequila" y afectó particularmente al sector bancario, tanto de la esfera pública como privada.

En la banca oficial se produjo una disminución de empleados por medio de los programas de retiros voluntarios, por la conversión de algunos bancos en sociedades anónimas, la privatización de otros y también por el cierre y transformación de parte de ellos. A estas instituciones financieras hay que sumar el cierre de bancos privados o la fusión entre los mismos, cooperativos o no, desapareciendo prácticamente la banca local. El proceso de reestructuración en este sector se caracterizó por un alto grado de incertidumbre que hizo que los ahorristas muchas veces huyeran de las casas bancarias menores, lo cual aceleró y acentuó aún más el proceso de cierres, fusiones y adquisiciones (Castagna, A. y Woelflin, M.L. 1999).

La concentración bancaria en el país y la desaparición de bancos pequeños, especialmente en Rosario¹⁰, hizo que una parte de las operaciones que éstos realizaban, los préstamos que ofrecía la banca local a las pequeñas y medianas empresas, dejen de efectuarse, provocando como consecuencia un aumento en la informalidad del sistema financiero, ya que los agentes no bancarios abastecen el mercado que han dejado los bancos, pero a un costo mucho mayor para las firmas. Esta situación redundó en pérdidas de rentabilidad de las empresas.

El sistema bancario enfrentó durante 1999, un período depresivo, con estancamiento de depósitos y préstamos y aumentos importantes de la morosidad debido entre otros, a problemas en la cadena de pagos, aumento del número de empresas concursadas y la profundización de la caída de la actividad económica.

La *construcción* es una de las actividades que manifiesta una reactivación en la Región durante los primeros años de vigencia de la Convertibilidad, aunque en los últimos años ha mermado su nivel. Gran parte de ella se debe a la disponibilidad de créditos hipotecarios los cuales, si bien no son accesibles para gran parte de la población, facilita al grupo de ingresos medio altos, la posibilidad de comprar bienes inmuebles. También debe destacarse la ampliación y/o construcción de nuevas instalaciones que realizan las empresas de la región, como así también la radicación de algunas en zonas aledañas a la ciudad, incentivó la construcción de hoteles y otros tipos de obras, tales como, centros comerciales, hipermercados, etc.

Este sector merece especial atención en el contexto actual, ya que además de acarrear efectos multiplicadores, en ella encuentran ocupación la mayoría de los habitantes de los asentamientos irregulares¹¹.

Respecto de la actividad de *Hoteles y Restaurantes*, la misma cobró importante impulso en la segunda parte de la década. Se inauguraron seis emprendimientos que permitirían solucionar el problema de disponibilidad de plazas hoteleras, ya que esta falencia le ocasionaba a Rosario grandes inconvenientes en materia de gestación de eventos especiales, como congresos o convenciones, además de la pérdida de ingresos que supone. Este sector, en el año 1999, estaba en plena expansión.

Las reglas de juego que impuso la Convertibilidad, significaron en Rosario y su Área una profunda transformación en la estructura productiva y en las actividades de servicios ligadas a ella. El proceso de concentración descrito junto a la extrarregionalización de

¹⁰ Luego del proceso de concentración, fusión y adquisición de la banca local, en Rosario y su Zona no quedó ningún banco de capitales locales o regionales.

¹¹ De acuerdo a la EPH, los trabajadores por "cuenta propia" en el sector de la construcción superan ampliamente a los asalariados.



muchas firmas del sector industrial, comercial y financiero, hizo que el impacto de la recesión que se inicia en 1999 fuera mucho más fuerte¹².

La producción industrial en la primera parte del año cayó en forma importante, lo mismo que las ventas de los comercios y restaurantes y patios de comida. Según una investigación realizada por un matutino local, el segmento supermercadista aparece como uno de los más críticos, donde –hacia mediados de ese año- estimaban que las ventas disminuyeron alrededor de un 25% y en general, todos los involucrados en el sector, coinciden en una reducción del monto de facturación pero no de la cantidad de tickets, aumentando la salida de las segundas marcas con precios más baratos. Un panorama similar presentaban las estaciones expendedoras de combustibles donde la demanda había caído entre el 30 y 50%, sobre todo en los servicios que ofrecen este tipo de comercios. (LA CAPITAL, Julio de 1999).

Esta situación se reflejó en un aumento del número de solicitudes de quiebras y concursos de acreedores que se formalizaron en los Tribunales de Rosario. En los primeros meses del año, el aumento de las solicitudes creció más de un 20% con relación al año anterior. Si bien la modificación de la Ley de Concursos y Quiebras que habilita a los concursados a renegociar las deudas con los proveedores y pactar nuevos plazos para saldar las acreencias beneficiándose más el deudor que el acreedor, no puede dejar de mencionarse que las empresas solicitan el concurso como una manera de protección ante la incertidumbre que genera la recesión que están viviendo. Uno de los sectores que más utilizó este recurso fue el de ventas en supermercados y autoservicios, quienes estaban enfrentando la fuerte competencia que significó la instalación de grandes superficies comerciales en la Región.

La reestructuración que sufrió el conjunto de las actividades económicas del Area se ha manifestado con mucha fuerza en el mercado laboral. Durante la pasada década, la capacidad de creación de puestos de trabajo comienza a presentar modificaciones de importancia en relación a períodos anteriores, que se manifiesta en un incremento de las tasas de desocupación y de subocupación, pasando la primera desde valores cercanos al 10% en los primeros años noventa, hasta alrededor del 17% en 1999, en tanto que la segunda evoluciona desde aproximadamente un 9% hasta un 15%, para el mismo lapso.

El problema de la desocupación ha impactado principalmente en el sector productor de bienes, particularmente en la industria quien no sólo perdió participación en el empleo total sino que es muy importante la destrucción de puestos de trabajo. Una situación bastante similar se experimentó en la construcción.

Los sectores de servicios por su mismo carácter de no transables, fueron capaces de captar parte del incremento del consumo que siguió a la estabilidad; pero, una vez iniciada la recesión también se ven en la necesidad de reconvertirse. El proceso concentrador que ya se describió impulsó a la baja la tasa de empleo en algunas ramas del sector servicios (Castagna, A. y Woelflin, M.L., 1999).

El inicio de la recesión y su impacto sobre los sectores productivos, se reflejó claramente en las cifras de desempleo que comenzaron a aumentar a partir de 1999. En

¹² Estudios realizados permiten afirmar que en el AGR se hacen sentir con más fuerza los impactos negativos y positivos de las políticas económicas implementadas a nivel nacional. Cuando la economía entra en una fase recesiva, en la Región ésta es de una magnitud mayor, pero también es más importante la tasa de crecimiento cuando se alcanza la fase expansiva del ciclo económico. (Castagna, A. y Woelflin, M.L., 1999).



efecto, la tasa de desempleo del Aglomerado Gran Rosario pasó del 13,5% en octubre '98 al 16,8% en octubre '99.

El período contractivo iniciado en el último año de la década, significó caídas en el total de ocupados en las principales ramas de actividad. El empleo en la industria manufacturera disminuye alrededor de un 4% y una cifra bastante similar en el comercio, en la construcción algo más del 9% al igual que las actividades inmobiliarias empresariales y de alquiler. Todas estas ramas representan cerca del 60% de los puestos de trabajo del Aglomerado.

Con el objetivo de amortiguar los efectos negativos de esta transformación económica, el sector público implementa una serie de políticas que pueden dividirse en dos categorías, por un lado las destinadas a atenuar el desempleo y por otro, aquellas que tratan de proveer asistencia financiera a las PyMES.

Dentro de la primera se encuentran los programas de empleo llevados a cabo por el gobierno nacional y provincial, Programa Intensivo de Trabajo – PIT, 1994; Programa de Apoyo a la Reconversión Productiva – Proyecto Joven, también de 1994; Programa Trabajar, de 1996, destinado a la creación de empleo precario y al mejoramiento de la infraestructura social y comunitaria, etc.

Por su parte, las políticas de promoción y apoyo a las pequeñas y medianas empresas, consistían en programas de asistencia financiera y desarrollo de recursos propios, tendientes a lograr la adaptación de las firmas a los niveles internacionales de normas de calidad y tecnología, para favorecer la competitividad de sus productos y su inserción en el mercado. Así pueden mencionarse el Programa Global de Crédito para las Micro y Pequeñas Empresas del año 1994, la creación del Fondo de Actividad Productiva llevado adelante por la provincia de Santa Fe en el mismo año. Dentro de la misma línea se inscribe el Sistema Integral de promoción y apoyo a las Pymes, creado por la Secretaría de Producción, Promoción del Empleo y Comercio Exterior de la Municipalidad de Rosario en 1997, a través del fondo de emprendimientos productivos y otros recursos provenientes de fuentes nacionales, provinciales y del exterior.

Si bien el sector público ha tenido una participación bastante activa a través de los planes señalados, la crisis vivida en Rosario y su Area puso de manifiesto la necesidad de instrumentar medidas más profundas, que no sólo sirvieran como paliativo de la situación sino que estuvieran relacionadas con un cambio estructural.

3.1. Evolución del nivel de actividad de la ciudad de Rosario y el AGR en 1999.

El PBG 1999 de Rosario y el Aglomerado fue de a \$6.596,6 y \$7.818,6 millones a precios de 1993, registrando, en ambos casos, una caída en términos reales de 4,3% y 5,0% respectivamente, superior a la observada en el ámbito nacional.

Sin embargo, si se incorpora la estimación del VAB de las Administradoras de Fondos de Jubilaciones y Pensiones estas cifras ascienden a \$ 6.660,00 para Rosario y a \$ 7.890,2 para el AGR. Pero ello implica una modificación de la metodología para un solo año e inhabilita las comparaciones interanuales con los restantes períodos de la serie, por lo tanto, para esta tarea se utilizan las cifras sin sumar la estimación de las AFJP.



El producto a precios corrientes registró una caída mayor a la observada a precios constantes como consecuencia de la deflación de precios¹³. El PBG a precios corrientes de Rosario disminuyó 4,9% y el PBG del Aglomerado un 5,7%.

Como consecuencia de la caída del nivel de actividad, la participación del PBG de Rosario y el AGR en el PBI nacional y el PBG provincial disminuyó respecto a la observada en 1998.

CUADRO 2

Participación del PBG a precios constantes de Rosario y el AGR en el PBG de Santa Fe y el PBI de Argentina, 1998 y 1999.

| | Rosario/Santa Fe | Rosario/Argentina | AGR/Santa Fe | AGR/Argentina |
|------|------------------|-------------------|--------------|---------------|
| 1998 | 40,78% | 2,78% | 48,69% | 3,32% |
| 1999 | 39,40% | 2,75% | 46,70% | 3,26% |

NOTA: Se adoptó el PBI de Argentina y PBG de Santa Fe a precios básicos, excluyendo el Sector Agricultura y Explotación de minas y canteras que no han sido estimados para Rosario y el AGR

FUENTE: Instituto de Investigaciones económicas en base a estimaciones propias, IPEC, e Informe Económico, Ministerio de Economía de la Nación

3.2. Evolución del PBG de Rosario y Gran Rosario por sectores

La caída del PBG en Rosario y Gran Rosario se explica fundamentalmente por la caída del nivel de actividad en el Sector Secundario¹⁴ con un 18,8%, mientras el Sector Terciario registró una leve disminución de su producto, menor al 1%.

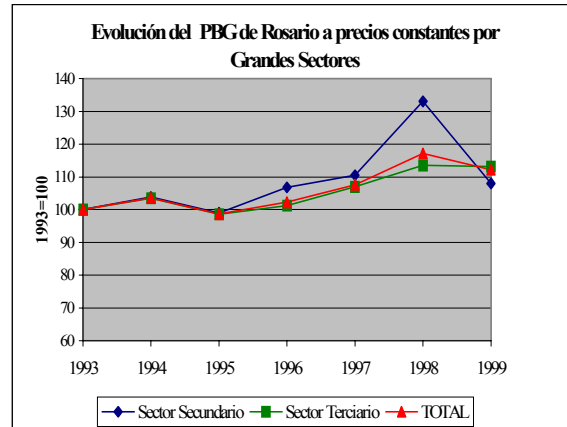
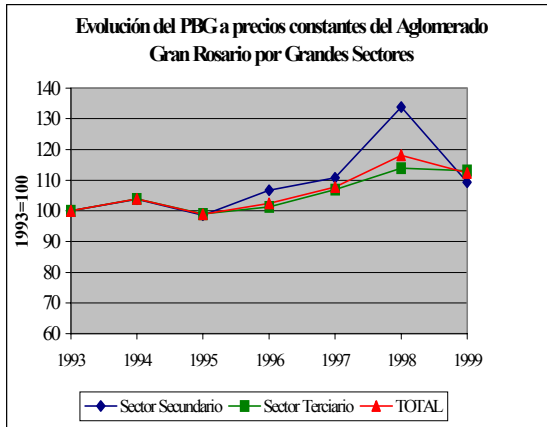
En particular, dentro del Secundario la mayor caída se registró en la *Construcción*, sector que incide notablemente sobre el nivel de empleo, y que, si bien no se dispone de estimaciones de los componentes de la demanda global, estaría reflejando una disminución de la Inversión Bruta Interna, que a nivel nacional registró una caída del 9,4%.

En segundo lugar el *producto industrial* mostró una caída interanual de alrededor del 21%, tanto en la ciudad de Rosario como en el Aglomerado, que es significativamente superior a la registrada a nivel nacional (-10,4%) y en la provincia de Santa Fe (-6,3%). Esta caída está relacionada con los sectores locales más importantes, que son los que en el orden nacional tuvieron una mayor disminución. Tal es el caso del sector metalmecánico que, como ya se mencionó, disminuyó según el EMI casi un 26%.

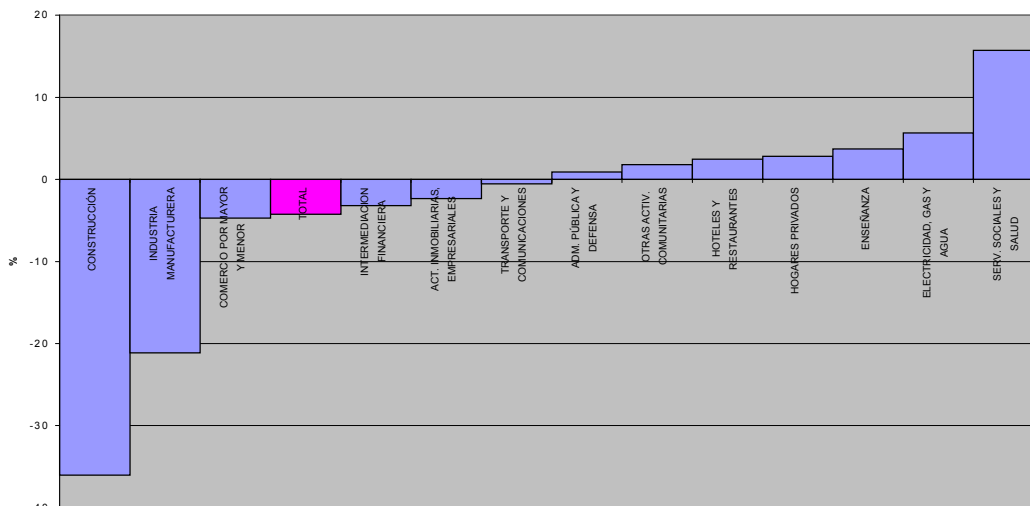
El Sector *Electricidad, Gas y Agua* experimentó un aumento del 5,7% en el nivel de actividad en Rosario y el Gran Rosario. Estas cifras son consistentes con lo observado en el Indicador de Consumo de Servicios Públicos del INDEC que arrojó una variación anual positiva de 4,3% en promedio, destacándose importantes aumentos en electricidad (6,3%) y gas natural (16%).

¹³ El IPC arroja una deflación anual del 1,2% y el IPIM de 3,8%.

¹⁴ Se recuerda que la estimación del PBG de Rosario y el AGR no incluyó los sectores: Agricultura, Ganadería, Silvicultura, Pesca y Extracción de Minas y Canteras por razones de disponibilidad estadística y, además, dado que se trata de un centro urbano la importancia de estas actividades es marginal.



Tasa de variación del PBG de Rosario por sectores 1999/1998 (*)



(*) estimaciones provisionarias
FUENTE: Instituto de Investigaciones Económicas. Escuela de Economía. Facultad de Ciencias Económicas y Estadística de la UNR

El Comercio y los Servicios (Sector Terciario), en cambio, registraron una leve caída en su valor agregado, del 0,35% en la ciudad de Rosario y del 0,74% en el Aglomerado. Dentro de los sectores que lo componen, sólo Comercio por mayor y menor experimentó una caída superior al promedio, de 4,7% en Rosario y de 6,0% en el AGR, mientras que Intermediación Financiera, Actividades Inmobiliarias, empresariales y de alquiler, y Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones, tuvieron leves disminuciones del nivel real de actividad.

Los restantes sectores de servicios mostraron pequeños incrementos del producto, con excepción de los Servicios Sociales y de Salud que aumentaron un 15% en Rosario y el AGR.

El análisis de la evolución del PBG muestra importantes caídas del nivel de actividad en sectores claves como la industria y la construcción.



El Sector Industrial que representaba en 1998 el 14,2% del PBG de Rosario, concentraba en 1999 un 12,2%, mientras el Sector Construcción pasó del 2,9% al 1,9% del PBG a precios constantes.

El Sector Comercio, cuyo valor agregado cayó un 4,7%, tuvo una disminución de su participación del 21,7% en 1998 al 21,6%.

Asimismo, como consecuencia de la menor actividad de estos sectores y del Comercio, los restantes registraron leves aumentos de su importancia relativa dentro del PBG.

4. CONSIDERACIONES FINALES

La nueva estimación del PBG de Rosario y su Area Metropolitana que se presenta en esta oportunidad, a través de la evolución de sus variables, permite apreciar el impacto que sobre las actividades económicas de la zona ha producido la recesión que se inició en 1999. Es sabido que el PBG es un indicador del nivel de la actividad económica que se realiza en un ámbito geográfico y durante un período determinado. Si bien, por su construcción, el mismo no refleja enteramente lo sucedido en la economía regional –para tener una visión de conjunto es necesario completar el análisis con otros indicadores que reflejen los aspectos sociales- es un instrumento útil para realizar comparaciones interanuales y conocer la tendencia de los valores de la serie para ver su comportamiento.

Para el cálculo se aplicó la metodología realizada por el equipo del Instituto de Investigaciones Económicas que intervino en el Proyecto "Metodología y Cálculo del PBG de Rosario y su Región", con la cual se estimó la serie 1993-97 en una primer etapa y posteriormente la correspondiente a 1998¹⁵, aunque la misma es objeto de revisiones periódicas para su perfeccionamiento y en función de la información que se obtiene.

En esta oportunidad, el contar con información más desagregada ha permitido perfeccionar el cálculo del Producto del sector Transporte, como también se incorpora a partir de 1999, la estimación del valor que añaden las Administradoras de Fondos de Jubilaciones y Pensiones.

En este momento, se está estudiando la aplicación de otro indicador indirecto para la estimación del producto del sector financiero, debido a que la autoridad monetaria ha discontinuado la publicación de los datos de depósitos y créditos bancarios por división geográfica.

El inicio de la recesión económica en 1999, tuvo un mayor impacto en Rosario y el AGR que en el total de país. La disminución del producto observada podría haber sido mayor, pues la caída del valor agregado en el Sector Secundario (18,8% y 18,3%) se vio atenuada por la leve disminución del nivel de actividad en los Servicios, que representan el 82,1% y 79,1% del total respectivamente.

Los valores obtenidos permiten, de alguna manera, confirmar la hipótesis con la que se viene trabajando en el IIE en los estudios sobre el Sistema Metropolitano Gran Rosario,

¹⁵ La serie 1993-98 del PBG se presentó en el trabajo "Producto Bruto Geográfico de Rosario y su Región. Evolución 1993-1998" a las Sextas Jornadas "Investigaciones en la Facultad", FCEyE, Rosario, Noviembre 2001.



según la cual en el Area las variaciones del nivel de actividad son más acentuadas, tanto en los períodos recesivos como en los expansivos.

La caída de la producción del sector industrial es superior a la observada a nivel nacional, una explicación podría encontrarse en que una de las ramas más perjudicadas por este proceso fue la metalmecánica, actividad de importantísima participación en la industria local.

Un sector fuertemente perjudicado fue el de la construcción, actividad que, si bien su participación en el producto total es relativamente baja es muy importante en relación al número de puestos de trabajo que ofrece. La participación del cuentapropismo en este sector, es una característica que lo distingue.

La reestructuración del sector financiero en el país provocó en el Area, la desaparición de pequeños bancos regionales que atendían especialmente al segmento pymes, teniendo éstas que recurrir ahora al financiamiento de agentes no bancarios, con tasas de interés más elevadas con el consiguiente aumento de costos y disminución en su rentabilidad.

El comercio por mayor y por menor, dentro del sector terciario, que ya había enfrentado una significativa modificación en su estructura, experimenta una disminución en el nivel de actividad en algo menos del 5%.

Todo esto impactó en el mercado laboral, reflejándose en altas tasas de desempleo y destrucción de puestos de trabajo, a pesar de los programas de empleo implementados por las autoridades nacionales y provinciales, en 1999, la destrucción de PO fue de más de 7.200, llegándose a registrar en ese año más de 22.000 nuevos desempleados.

Si la comparación se realiza entre distintas regiones geográficas, se observa que disminuye la participación del PBG de Rosario y del AGR en el producto provincial y en el total del país, y para el período analizado la Ciudad y el Area representaron cerca del 40% y 46% del valor agregado provincial, respectivamente, en tanto que los porcentuales referidos al total nacional alcanzaron el 2,7 y el 3,2, respectivamente.

La importancia de contar con la serie del Producto Bruto Geográfico para Rosario y su Area Metropolitana, es evidente a la hora de analizar el desempeño de la economía de la región que además permite, a través de las comparaciones interanuales, mensurar las variaciones del nivel del producto en su conjunto como también la evolución de cada uno de los sectores que integran la estructura económica de Rosario y el Aglomerado.



Bibliografía

BLANCHARD, O. Y PEREZ ENRRI, D., "Macroeconomía. Teoría y Política económica con aplicaciones a América Latina". Ed. Prentice Hall Iberia, Buenos Aires, Abril de 2000.

CASTAGNA, A. Y WOELFLIN, M. L., "Un indicador del nivel de actividad económica: el PBG de Rosario". Revista "Ciudad y Región", N°4, págs. 6-11. Rosario, Febrero de 2001.

CASTAGNA, A. Y WOELFLIN, M. L., "Actividad industrial y empleo en el Gran Rosario. Nuevas condiciones y perspectivas". Memorias del V Seminario Internacional de la Red Iberoamericana de Investigadores sobre Globalización y Territorio, 21 al 24 de Setiembre de 1999, Toluca, México. CD-Rom, Bloque C.

DIARIO LA CAPITAL, varios números. Rosario.

GHILARDI, F., LEONE, G. Y SCAGLIOTTI, E., "Metodología del cálculo del PBG de Rosario y su Región. Avances Preliminares". Actas de las IV Jornadas "Investigaciones en la Facultad", CD-Rom Pág. 4 a 28. Rosario, Octubre de 1999.

INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONÓMICAS, Escuela de Economía, "Producto Bruto Geográfico, Rosario y Aglomerado Rosario, Serie 1993-1997 (Resultados Provisorios), Facultad de Ciencias Económicas y Estadística. Rosario, Marzo de 2001.

INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONÓMICAS, Escuela de Economía, "Producto Bruto Geográfico, Rosario y Aglomerado Rosario, Serie 1993-1998 (Resultados Provisorios), Facultad de Ciencias Económicas y Estadística. UNR Editora, Rosario, Diciembre de 2001.

INSTITUTO PROVINCIAL DE ESTADISTICA Y CENSOS (IPEC), Informes N° 74 y N° 83 Encuesta Permanente de Hogares Aglomerado Gran Rosario, Resultados Preliminares. Santa Fe, octubre de 1998 y octubre de 1999.

NACIONES UNIDAS, BANCO MUNDIAL, COMISION DE LAS COMUNIDADES EUROPEAS, FMI, ORGANIZACIÓN DE COOPERACION Y DESARROLLO ECONOMICOS. " Sistema de Cuentas Nacionales 1993". New York, Mayo de 1998.

PROPATTO, JUAN CARLOS ALDO, "Sistema de Cuentas Nacionales. Visión desde la Economía Aplicada". Ediciones Macchi, Buenos Aires, Edición previa.

RAPOSO, I.M. Y ROMERO, L.A., "Actividades terciarias y nueva centralidad urbana: particularizando en la reestructuración de la actividad comercial y sus efectos en la formación del espacio urbano". Memorias del V Seminario Internacional de la Red Iberoamericana de Investigadores sobre Globalización y Territorio, 21 al 24 de Setiembre de 1999, Toluca, México. CD-Rom, Bloque C.

RAPOSO, I.M., ROMERO, L.A. Y CAFARELL, S.E., "Pymes comerciales rosarinas. Estrategias asociativas frente a la crisis", en "Las pequeñas y medianas empresas: entorno, estrategias y potencial transformador", págs. 219 – 240. Ed. Red Pymes MERCOSUR e Instituto de Economía y Finanzas, Fac. de Cs. Económicas, U.N.C. – Córdoba, 2000.



SUBSECRETARIA DE PROGRAMACIÓN MACROECONÓMICA. MEYOSP. "Sistema de Cuentas Nacionales, Argentina. Año base 1993. Fuentes de información y métodos de estimación". Buenos Aires, Junio de 1999.



ANEXO 1

Cuadro 1. PBG CIUDAD DE ROSARIO. En miles de pesos corrientes

| PBG DE ROSARIO - EN MILES DE PESOS A PRECIOS CORRIENTES | | | | | | | |
|--|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|
| | 1993 | 1994 | 1995 | 1996 | 1997 | 1998 | 1999 |
| INDUSTRIA MANUFACTURERA | 750009,0 | 783748,0 | 760639,0 | 866785,0 | 904595,0 | 1048866,0 | 793718,0 |
| ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA | 200512,0 | 219473,0 | 237171,0 | 214348,0 | 228582,0 | 223475,0 | 221234,0 |
| CONSTRUCCIÓN | 141828,0 | 136345,0 | 145934,0 | 127757,0 | 134864,0 | 197455,0 | 126731,0 |
| COMERCIO POR MAYOR Y MENOR | 1323730,0 | 1401981,0 | 1163753,0 | 1280387,0 | 1436887,0 | 1611402,0 | 1485008,0 |
| HOTELES Y RESTAURANTES | 179388,0 | 240412,0 | 201081,0 | 202198,0 | 222795,0 | 199757,0 | 205156,0 |
| TRANSPORTE Y COMUNICACIONES | 488788,0 | 547521,0 | 599359,0 | 634487,0 | 692591,0 | 694796,0 | 663311,0 |
| INTERMEDIACION FINANCIERA | 184642,0 | 202235,0 | 227095,0 | 190646,0 | 185905,0 | 188134,0 | 182110,0 |
| ACT. INMOBILIARIAS, EMPRESARIALES | 1443634,0 | 1551406,0 | 1501835,0 | 1529610,0 | 1575817,0 | 1611091,0 | 1569201,0 |
| ADM. PÚBLICA Y DEFENSA | 235863,0 | 253502,0 | 272186,0 | 283889,0 | 291259,0 | 301082,0 | 321561,0 |
| ENSEÑANZA | 266082,0 | 305952,0 | 327730,0 | 345748,0 | 364577,0 | 374933,0 | 432359,0 |
| SERV. SOCIALES Y SALUD | 312562,0 | 369251,0 | 443356,0 | 433105,0 | 420382,0 | 472283,0 | 548860,0 |
| OTRAS ACTIV. COMUNITARIAS | 270401,0 | 305126,0 | 330839,0 | 328034,0 | 368401,0 | 391125,0 | 399058,0 |
| HOGARES PRIVADOS | 83393,0 | 89189,0 | 73195,0 | 75292,0 | 76873,0 | 78646,0 | 80999,0 |
| TOTAL | 5880832,0 | 6406141,0 | 6284173,0 | 6512286,0 | 6903528,0 | 7393045,0 | 7029306,6 |



Séptimas Jornadas "Investigaciones en la Facultad" de Ciencias Económicas y Estadística, noviembre de 2002.



Cuadro 2. PBG CIUDAD DE ROSARIO. En miles de pesos de 1993.

| PBG DE ROSARIO - EN MILES DE PESOS DE 1993 | | | | | | | |
|---|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|
| | 1993 | 1994 | 1995 | 1996 | 1997 | 1998 | 1999 |
| INDUSTRIA MANUFACTURERA | 750009,0 | 780703,0 | 726356,0 | 803993,0 | 848111,0 | 1017526,0 | 802383,0 |
| ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA | 200512,0 | 214376,0 | 213204,0 | 228376,0 | 223173,0 | 235965,0 | 249354,0 |
| CONSTRUCCIÓN | 141828,0 | 139616,0 | 141850,0 | 134359,0 | 135490,0 | 200344,0 | 128199,0 |
| COMERCIO POR MAYOR Y MENOR | 1323730,0 | 1380813,0 | 1089634,0 | 1174541,0 | 1312713,0 | 1495562,0 | 1425119,0 |
| HOTELES Y RESTAURANTES | 179388,0 | 208963,0 | 169195,0 | 170372,0 | 187706,0 | 167670,0 | 171800,0 |
| TRANSPORTE Y COMUNICACIONES | 488788,0 | 512473,0 | 528894,0 | 557567,0 | 603238,0 | 615796,0 | 612520,0 |
| INTERMEDIACION FINANCIERA | 184642,0 | 198885,0 | 212663,0 | 175482,0 | 170663,0 | 172717,0 | 167176,0 |
| ACT. INMOBILIARIAS, EMPRESARIALES | 1443634,0 | 1479068,0 | 1456685,0 | 1491337,0 | 1539758,0 | 1581283,0 | 1544299,0 |
| ADM. PÚBLICA Y DEFENSA | 235863,0 | 233984,0 | 252911,0 | 245518,0 | 244089,0 | 261510,0 | 263856,0 |
| ENSEÑANZA | 266082,0 | 240519,0 | 237090,0 | 258459,0 | 270602,0 | 280282,0 | 290667,0 |
| SERV. SOCIALES Y SALUD | 312562,0 | 347040,0 | 424264,0 | 425029,0 | 409331,0 | 457455,0 | 529395,0 |
| OTRAS ACTIV. COMUNITARIAS | 270401,0 | 265212,0 | 278376,0 | 276401,0 | 310380,0 | 328297,0 | 334175,0 |
| HOGARES PRIVADOS | 83393,0 | 87545,0 | 68614,0 | 70667,0 | 73082,0 | 75540,0 | 77662,0 |
| TOTAL | 5880832,0 | 6089197,0 | 5799736,0 | 6012101,0 | 6328336,0 | 6889947,0 | 6596605,5 |



Cuadro 3. PBG AGLOMERADO GRAN ROSARIO. En miles de pesos corrientes.

| PBG DEL AGLOMERADO - EN MILES DE PESOS CORRIENTES | | | | | | | |
|--|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|
| | 1993 | 1994 | 1995 | 1996 | 1997 | 1998 | 1999 |
| INDUSTRIA MANUFACTURERA | 1095224,0 | 1144509,0 | 1110557,0 | 1266079,0 | 1320841,0 | 1531124,0 | 1159051,0 |
| ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA | 209338,0 | 228736,0 | 247375,0 | 223633,0 | 238359,0 | 233029,0 | 231118,0 |
| CONSTRUCCIÓN | 170806,0 | 166858,0 | 178372,0 | 153574,0 | 164197,0 | 239615,0 | 152789,0 |
| COMERCIO POR MAYOR Y MENOR | 1455363,0 | 1541432,0 | 1279338,0 | 1407482,0 | 1579166,0 | 1772477,0 | 1631763,0 |
| HOTELES Y RESTAURANTES | 197581,0 | 265113,0 | 221515,0 | 222687,0 | 245371,0 | 219880,0 | 225958,0 |
| TRANSPORTE Y COMUNICACIONES | 618841,0 | 693110,0 | 754746,0 | 798354,0 | 869026,0 | 871814,0 | 836317,0 |
| INTERMEDIACION FINANCIERA | 205651,0 | 226429,0 | 242304,0 | 200730,0 | 197327,0 | 200120,0 | 193433,0 |
| ACT. INMOBILIARIAS, EMPRESARIALES | 1691203,0 | 1810098,0 | 1753833,0 | 1783489,0 | 1832092,0 | 1873264,0 | 1820683,0 |
| ADM. PÚBLICA Y DEFENSA | 307543,0 | 334833,0 | 352773,0 | 368167,0 | 377974,0 | 391110,0 | 417121,0 |
| ENSEÑANZA | 298346,0 | 342084,0 | 366942,0 | 386577,0 | 406946,0 | 418230,0 | 482985,0 |
| SERV. SOCIALES Y SALUD | 326989,0 | 387799,0 | 465577,0 | 454997,0 | 441969,0 | 497930,0 | 580314,0 |
| OTRAS ACTIV. COMUNITARIAS | 282924,0 | 319558,0 | 346341,0 | 343228,0 | 385412,0 | 408925,0 | 417382,0 |
| HOGARES PRIVADOS | 103140,0 | 110308,0 | 90527,0 | 93120,0 | 95074,0 | 97267,0 | 100179,0 |
| TOTAL | 6962949,0 | 7570867,0 | 7410200,0 | 7702117,0 | 8153754,0 | 8754785,0 | 8249093,0 |



Cuadro 4. PBG AGLOMERADO GRAN ROSARIO. En miles de pesos de 1993.

| PBG DEL AGLOMERADO - EN MILES DE PESOS DE 1993 | | | | | | | |
|---|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|
| | 1993 | 1994 | 1995 | 1996 | 1997 | 1998 | 1999 |
| INDUSTRIA MANUFACTURERA | 1095224,0 | 1140063,0 | 1060501,0 | 1174361,0 | 1238365,0 | 1485375,0 | 1171706,0 |
| ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA | 209338,0 | 223439,0 | 222240,0 | 238019,0 | 232551,0 | 245975,0 | 260270,0 |
| CONSTRUCCIÓN | 170806,0 | 167993,0 | 170697,0 | 161700,0 | 163081,0 | 243112,0 | 181126,0 |
| COMERCIO POR MAYOR Y MENOR | 1455363,0 | 1517821,0 | 1197789,0 | 1291280,0 | 1442781,0 | 1665562,0 | 1565490,0 |
| HOTELES Y RESTAURANTES | 197581,0 | 230432,0 | 186388,0 | 187636,0 | 206727,0 | 184559,0 | 189219,0 |
| TRANSPORTE Y COMUNICACIONES | 618841,0 | 652704,0 | 670953,0 | 704112,0 | 760475,0 | 780344,0 | 776160,0 |
| INTERMEDIACION FINANCIERA | 205651,0 | 222633,0 | 226968,0 | 184764,0 | 181165,0 | 184432,0 | 177600,0 |
| ACT. INMOBILIARIAS, EMPRESARIALES | 1691203,0 | 1730630,0 | 1708485,0 | 1746819,0 | 1799175,0 | 1848219,0 | 1802172,0 |
| ADM. PÚBLICA Y DEFENSA | 307543,0 | 304436,0 | 328405,0 | 319073,0 | 317409,0 | 339836,0 | 343042,0 |
| ENSEÑANZA | 298346,0 | 270829,0 | 272543,0 | 292303,0 | 306504,0 | 317271,0 | 329046,0 |
| SERV. SOCIALES Y SALUD | 326989,0 | 383638,0 | 462310,0 | 453585,0 | 439894,0 | 495413,0 | 577254,0 |
| OTRAS ACTIV. COMUNITARIAS | 282924,0 | 277755,0 | 291420,0 | 289204,0 | 324712,0 | 343238,0 | 349520,0 |
| HOGARES PRIVADOS | 103140,0 | 108275,0 | 84862,0 | 87401,0 | 90387,0 | 93299,0 | 96052,0 |
| TOTAL | 6962949,0 | 7230648,0 | 6883561,0 | 7130257,0 | 7503226,0 | 8226635,0 | 7818657,0 |